

sajtóközlemény (azonnal közölhető)
Budapest, 2025. január 10.

- **A biztributor felvásárolja az AccessPointot, ezzel létrejön a legnagyobb magyar tulajdonú, IT-biztonságra, hálózati infrastruktúrára és IT-üzemeltetésre szakosodott disztribútor**

A biztributor vezető IT-biztonsági, számítógéphálózati és IT-üzemeltetési disztribútor felvásárolja az AccessPointot, a vezető magyar tulajdonú, specializált IT-hálózati és távközlési disztribútort. A felvásárlás eredményeképp létrejött csoport 6 milliárd forintos árbevételével és kiemelkedő, közel 40 fős szakembergárdájával a legnagyobb magyar tulajdonú, specializált IT-disztribútorrá válik.

A 2007-ben alapított biztributor a Trellox, Bitdefender, Ruckus Networks, Google Cloud Security, Cohesity, N-Able, Cybereason, SecureVisio és más jelentős márkák kiemelkedően sikeres disztribútoraként az elmúlt években folyamatosan növekedett. A 2002-ben alapított AccessPoint a Ubiquiti, Cambium, MikroTik és TP-Link aktív hálózati és távközlési eszközei mellett, a Belden, Bitner, Fibrain passzív eszközeit és kábeleit forgalmazza az Anker tápellátási, a SoundCore audio termékei, az Eufy okosotthon eszközei és más fontos brandek mellett. Az egyesült cégcsoportban az AccessPoint a biztributor 100%-os leányvállalataként folytatja a tevékenységét, a piacon elismert AccessPoint márkanev megtartása mellett.

„A felvásárlás hatalmas mérföldkő a biztributor 10 stratégiánkban, amely 10 milliárd forintos árbevétel elérését tűzte ki középtávú célként. Az AccessPoint szintén kiváló csapatával kiegészülve a biztributor csoport megkerülhetetlen szereplővé válik a hazai piacon, de a további növekedés érdekében új országokra és üzleti területekre is tervezzük a belépést, újabb akvizíciók lehetőségét is kutatva” – mondta el Nemes Dániel, a biztributor csoport elnöke.

Zelena Gergely, az AccessPoint korábbi résztulajdonosa és a továbbiakban is ügyvezetője szerint „A felvásárlás lehetőséget biztosít számunkra, hogy a régóta tervezett stratégiánkat komoly erővel, szaktudással és üzleti tapasztalattal a hátunk mögött tudjuk megvalósítani. A biztributor segítségével a csapatunk egyben maradva, a korábbi korlátainkat magunk mögött hagyva ismét arra a növekedési pályára kerüljön, amit elterveztünk”

Farkas Péter, a biztributor társ-ügyvezetője elmondta: „A cégvezetés 2023-as fejlesztésének eredményeképp 2024 újabb rekordévének organikus eredményei mellett végre akvizíciós úton is növekedni tudunk, ami elengedhetetlen a biztributor 10 növekedési stratégia megvalósításához.”

A két cég partnerei a jövőben a megszokott csatornáikon és kapcsolattartóikon keresztül kibővült termékportfóliót érhetnek el.

A felvásárlást az Absolvo és Dr. Albert Zita (Erdős · Partners) támogatta.